

令和元年 11 月 15 日
株式会社アイレップ

**アイレップ、BtoB 企業がマーケティングを簡易に始められる
「インバウンドマーケティング スターターパック」を提供開始～BtoB マーケティング専門組織を発足し、サイト制作から
ツール導入までのトータルサポートを実現～**

株式会社アイレップ（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：高梨秀一、以下アイレップ）は、組織変革等で営業の効率化を図る BtoB 企業や、新規サービスを発売してさらなる収益拡大を図る新規事業部門に対して、BtoB マーケティングを簡易に始めることができる「インバウンドマーケティング スターターパック」の提供を開始します。

【「インバウンドマーケティング スターターパック」提供概要・背景】

BtoB マーケティングでは、新規リードの獲得を目的とした「リードジェネレーション（見込み顧客の獲得）」と、獲得したリードの課題・ニーズを顕在化させる「リードナーチャリング（見込み顧客の育成）」という 2 つの施策に対応していく必要があります。

アイレップは、検索エンジン最適化（SEO）やコンテンツマーケティング、リスティング広告等の実績から、オンライン型のリードジェネレーションに強みを持ち、2019 年 4 月からは BtoB マーケティング支援専門の部署を発足し体制面も強化しています。さらに、2018 年には「HubSpot[®]」によるリードナーチャリングおよび Web サイトを含む BtoB マーケティングプラットフォーム構築・運用に強みを持つ株式会社タービン・インタラクティブと資本提携をいたしました。これにより、リードジェネレーションとリードナーチャリングを一貫して実現する、当社ならではのインバウンドマーケティング支援を可能としています。

一方、多くの BtoB 企業から、マーケティング施策を開始・運用するにあたって、「初期投資のハードルの高さ」「マーケティングに必要なコンテンツ制作技術の不足」「成果を得られるまでの時間の長さ」といった課題が挙げられているのが現状です。

このたび提供を開始する「インバウンドマーケティング スターターパック」は、ミニマムなコスト・工数でマーケティング施策をスタートすることを基本理念として設計されており、BtoB 企業によるインバウンドマーケティングを、低コストかつ簡易に開始することができます。

【「インバウンドマーケティング スターターパック」 サービス概要】

提供サービス	サービス内容
サービスサイト制作	「HubSpot CMS」を利用したサービスサイトの制作・公開
	「HubSpot Marketing Hub (Professional)」を利用したお問い合わせ・資料ダウンロードフォームの制作・公開
検索エンジン最適化 (SEO)	サービスサイト制作時における、SEOの基本要件の実装
	事業領域に合わせた対策すべきキーワードのリストをご提案
コンテンツ制作	サービスサイトへのユーザーの流入を増大させるためのブログコンテンツ制作・実装
	ブログコンテンツと連動したダウンロード資料（ホワイトペーパー、サービス紹介資料等）の制作・実装
マーケティングオートメーション (MA)	「HubSpot Marketing Hub (Professional)」の初期実装
	「HubSpot Marketing Hub (Professional)」の基礎的な設定

詳細は以下の URL よりサービス紹介資料をダウンロードのうえご確認ください。

<https://www.irep.co.jp/document/detail/id=46303/>

また当社では、BtoB マーケティングをスタートさせる際に最低限必要な条件とおさえるべきポイントについて紹介するセミナーを 12 月 13 日（金）アイレップ本社にて開催します（無料/定員制）。詳細は以下の URL をご覧ください。

<https://www.irep.co.jp/news/detail/id=46306/>

本サービスの提供を通じて、アイレップは BtoB マーケティングにおける課題である、開始ハードルの高さ、コンテンツマーケティングの設計・戦略を解決し、BtoB 企業におけるデジタルマーケティングの推進を統合的にサポートしてまいります。

以上

※HubSpot は、訪問者を惹きつけ、リードを顧客に転換し、顧客を獲得するためのマーケティング（インバウンドマーケティング）を実施するため、HubSpot 社が開発しているソフトウェアプラットフォームです。マーケティング活動を自動化できるマーケティングオートメーション（MA）の機能をはじめ顧客情報を管理できる CRM 機能、Web サイト構築できる CMS、営業活動を効率化する Sales 機能などを搭載しています。

詳しくは <https://www.hubspot.jp/> をご覧ください。

■株式会社タービン・インタラクティブについて

【社名】：株式会社タービン・インタラクティブ

【所在地】：《本社》愛知県名古屋市中区丸の内 3 丁目 20-22 桜通大津 KT ビル 3F
：《東京オフィス》東京都品川区西五反田 3 丁目 6-20 いちご西五反田ビル 2F

【URL】： <https://www.turbine.co.jp/>

【代表者】：志水哲也

【設立年月】：1999 年 4 月

【事業内容】：

- ・ Web 制作事業
- ・ 主要 MA ツール “HubSpot” の導入
- ・ 運用コンサルティング

※タービン・インタラクティブは、アイレップの連結子会社です。

■株式会社アイレップについて

アイレップは、広告主のマーケティング成果を最大化する統合デジタルマーケティングエージェンシーです。国内圧倒的ナンバーワンの SEM 領域に、データを起点とした新たな広告事業・ソリューション事業、そしてクリエイティブ事業を加え、高度なプランニングを展開することで、「ユーザーへの最適な情報流通により、国内外のクライアント企業の成果を最大化へと導く統合マーケティングエージェンシー」の立場を確固たるものにしていきます。

※アイレップは博報堂DYグループの企業です。

—— 会社概要 ——

【社名】：株式会社アイレップ

【所在地】：東京都渋谷区恵比寿四丁目 20 番 3 号 恵比寿ガーデンプレイスタワー21F

【URL】： <https://www.irep.co.jp/>

【代表者】：高梨秀一

【設立年月】：1997 年 11 月

【資本金】：5 億 5,064 万円（2019 年 3 月末現在）

【事業内容】：

- ・ 広告代理事業
- ・ ソリューション事業
- ・ クリエイティブ事業
- ・ その他

【記事転載・引用等に関する問い合わせ先】

●株式会社アイレップ

TEL：03-5475-2720（代） FAX：03-5475-2725

【報道関係問い合わせ先】 広報担当 E-MAIL: pr@irep.co.jp

【弊社サービス内容に関する問い合わせ先】 E-MAIL: contact@irep.co.jp