

“kintone と外部クラウドサービスの連携で、営業活動の効率化を支援” 無料オンラインセミナーを 4/17 に開催！ (株)ラクス×ネオス(株)

テクミラホールディングスの子会社であるネオス株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役 社長執行役員:池田 昌史、以下 ネオス)は、メールマーケティングサービス「配配メール」を提供する株式会社ラクス(本社:東京都渋谷区、代表取締役:中村 崇則、以下ラクス)と共同で、業務改善プラットフォーム「kintone」による顧客リストの活用術をご紹介するオンラインセミナーを4月17日(木)に開催いたします。

サイボウズのオフィシャルコンサルティングパートナーであるネオスは、これまで培ってきた幅広い業種を対象としたシステムやアプリの開発経験を強みとして、「kintone」を活用した業務支援ソリューションを提供しています。

このノウハウを活かし、カスタマイズ用テンプレートである【営業支援 DX on kintone】をはじめ、「kintone」で構築した業務アプリと外部クラウドサービスの連携により業務効率化を促進するサービスメニュー【Connected Solution for kintone】など、ネオス独自のソリューションを展開しています。

ビジネスの DX を kintone で加速！

営業管理とメールマーケティングの融合による効率化と効果アップの秘訣

盛況を受け2回目の共催となるこの度のセミナーでは、メールマーケティングツールを利用した的確に見込み客へアプローチするインサイドセールスの成功事例をはじめ、kintone による見込み客情報の一元管理と営業進捗の可視化、さらに、契約管理や請求・入金管理を含むバックオフィス業務の kintone 活用事例もご紹介します。現在ご利用中の CRM/SFA で思ったような費用対効果が出ていない、または MA ツールを使いこなせないなどの課題を持つ BtoB 企業の営業責任者や企画担当の方はぜひご参加ください。

- 開催日時: 2025年4月17日(木) 13:00 ~ 14:00
- 形式: オンライン開催
- 受講料: 無料
- 共催: 株式会社ラクス ネオス株式会社



開催日時: 2025.4.17 (木) 13:00~14:00

■詳細/お申し込みはこちら:

https://www2.neoscorp.jp/l/139411/2025-02-26/lt2p8f?_gl

<アジェンダ>

セッション 1 ネオス株式会社

見込客管理からバックオフィス業務まで
kintone による構築例と他社 SFA 製品からの移行例をご紹介します。



セッション 2 株式会社ラクス

社内の顧客情報、管理して満足ですか？
メール活用でアポ獲得のノウハウをお伝えします。



●本セミナーはこのような方におすすめです！

- ・営業チームの販売力を強化したい管理職の方
- ・データ駆動型の販売戦略を導入したい経営層の方
- ・リード情報とマーケティングを連携させた全体最適をお考えの方
- ・kintone、配配メールが気になる方
- ・MA 製品、SFA/CRM 製品を使いこなせていない方
- ・メール配信だけでなく効果測定・分析も行いたい方

ネオスの kintone ソリューションについて

■【営業支援 DX on kintone】

ネオスがもつ CRM・SFA ソリューションの知見や UI/UX ノウハウにより、「営業担当者のニーズを具現化する」テンプレートです。必要なデータへ素早くアクセスできる設計・機能を備えたポータル画面や、一覧性が高く進捗管理に最適な各種画面、業務に役立つ多彩なプラグインの標準搭載など、kintone をより使いやすく快適なユーザビリティにカスタムし、日々の進捗管理や営業活動の効率化を実現いたします。加えて、外部ツールや業務システムとの連携、受注後の管理や経理処理に対応した拡張機能など、ユースケースに応じた柔軟なカスタマイズにも対応しています。

営業支援 DX on kintone

SFA・CRMを**かんたん**導入

営業活動に役立つ機能を多く搭載。
データへ素早くアクセスできるポータル画面から、
らくらくデータ作成・更新！

営業支援 DX on kintone 特長

- 使いやすいポータル画面
- シンプルで使いやすいアプリ
- 便利なプラグインを搭載
- ペーパーレス見積書 (オプション)
- 電子契約連携 (オプション)

【営業支援 DX on kintone】詳細はこちら: <https://ss.neoscorp.jp/lp/kintone/dx/>

■ 【Connected Solution for kintone】

フォーム作成・MA ツール・電子決済等の各領域に特化した外部サービスとの連携にてシステムを拡張し、業務の効率化を促進するサービスメニューです。kintone 導入をはじめ、アプリ作成、独自開発のプラグインの活用、ネオスのプロダクトとの組み合わせによるシステム構築等、お客様のニーズにあわせて多岐にわたる業務課題の解決を支援してまいります。

Connected Solution for kintone

外部連携サービスの活用例



【Connected Solution for kintone】詳細はこちら: <https://ss.neocorp.jp/lp/kintone/>

<kintone とは>

東証プライム上場企業の 3 社に 1 社を含む、36,000 社以上が利用しているサイボウズのノーコード・ローコードツール。IT の知識がなくても自社の業務に合わせたアプリを作成でき、日々変化する業務にあわせた改良も簡単に素早くできます。主な機能として「データベース＋ワークフロー＋コミュニケーション」の特性があり、顧客管理、出張申請、業務日報など幅広い用途で活用できるため、現場主導の継続的な業務改善を実現します。

製品サイト: <https://kintone.cybozu.co.jp>

<メールマーケティングサービス「配配メール」について>

「配配メール」は、メールマーケティングを科学し実践的なノウハウを提供するサービスです。メールマーケティングのトレンドや事例を研究・検証し、成果の出た運用ノウハウや成功事例を配配メールを通じて提供します。また、ノウハウを活用して成果まで結びつけるためのアフターフォローと、導入企業様の成功事例・プロダクトへの改善要望を絶えず分析し、サービスへフィードバックすることで、お客様すべての成果最大化を目指します。

配配メールの詳細やお問い合わせは[こちら](#)

<テクミラホールディングスについて>

【商号】テクミラホールディングス株式会社

【本社】東京都千代田区神田須田町 1-23-1 住友不動産神田ビル 2 号館

【上場市場】東京証券取引所 スタンダード市場（証券コード:3627）

【代表者】池田 昌史

【URL】<https://www.tecmira.com>

【グループ事業内容】

◆ライフデザイン事業

知育・教育、健康、FinTech、キャラクター等におけるデジタルテクノロジーを活用したサービスとソリューションを提供

◆AI&クラウド事業

AI チャットボットやクラウドアドレス帳サービスなどの SaaS や AWS 等を活用した Tech ソリューションを提供

◆IoT&デバイス事業

通信デバイスの開発・製造や関連プラットフォーム・アプリの開発を通じて、モノとインターネットを融合した価値を提供

<ネオスについて>

【商号】ネオス株式会社

【本社】東京都千代田区神田須田町 1-23-1 住友不動産神田ビル 2 号館

【代表者】池田 昌史

【URL】<https://www.neoscorp.jp>

【事業内容】情報通信サービスおよびソフトウェア、コンテンツ開発

<ラクスについて>

【商号】株式会社ラクス

【本社】東京都渋谷区千駄ヶ谷 5-27-5 リンクスクエア新宿

【代表者】中村 崇則

【URL】<https://www.rakus.co.jp/>

【事業内容】クラウドサービス事業

<このニュースリリース・素材の提供に関するお問合せ先>

テクミラホールディングス株式会社

担当：経営企画部 広報チーム

Email: info@tecmira.com

〒101-0041 東京都千代田区神田須田町 1-23-1 住友不動産神田ビル 2 号館

<https://www.tecmira.com>

※記載されている社名、製品名、ブランド名、サービス名は、すべて各社の商標または登録商標で