

主婦が見つけた初期投資も専門スキルもセンスもいらない儲けのしくみ

2024年10月22日発行

副業は看板広告で稼ぎなさい

スマホとパソコンで誰でも手間なく月10万円

安定した収入を得ることができる看板広告仲介業の始め方

建物の壁面や屋上の看板、電柱の看板、空き地に立っている野立て看板。誰もが知っている、昔ながらの、あの看板を活用して、簡単に副業をはじめることができます。

本書は、主婦であり「ひとり広告代理店」の経営者である著者が、看板広告仲介業で手軽に年収100万円の副収入を手に入れる方法を解説する一冊。

「この先右折」などで店舗・会社を誘導する際に有効な電柱広告、商品や会社の長期的な擦り込みに使用する野立て看板、建物看板など、**初期投資も専門的なスキルも必要なく、スマホとPCで手間なく始められ、一度契約すると長期的に安定した収入を得ることができる看板広告仲介業の始め方、儲けの仕組みを初公開します。**

タイトル: 副業は看板広告で稼ぎなさい

スマホとパソコンで誰でも手間なく月10万円

著者: 小宮 絵美

ページ数: 240ページ

価格: 1,760円(10%税込) 発行日: 2024年10月22日

ISBN: 978-4-86667-709-5

【目次】

第1章 手間いらずの看板広告で今すぐ副業はじめませんか？

第2章 ここだけ押さえる看板広告の儲けのしくみ

第3章 ど素人でもできる！看板広告のはじめ方

第4章 【実践 初級編】まずは電柱看板からはじめてみよう！

第5章 【実践 中級編】自由度が高い野立て看板で儲けよう！

第6章 【実践 応用編】建物看板+αの儲け方

【プロフィール】 小宮絵美 (こみや えみ)



ひらり宣伝社代表。

短大卒業後、地元・広島県のシステム会社の営業を経て、広告代理店に転職。営業トップの成績を残すなど10年半のキャリアを積む。転勤族の夫と全国を転々とする中、広告代理店時代のお客様から「あなたにお願いしたい」とオファーを受け、2017年に「ひとり広告代理店」として自宅起業。その後、拠点を移しながら、東京・愛知・大阪・広島・福岡など5年で100社以上の顧客を抱えるまでに成長。大企業から個人商店まで幅広い顧客を担当し、紹介のみで業績を伸ばし続けている。きのこ検定1級を取得するほど、きのこ好き。著書に『自宅で年収1000万円「ひとり代理店」で稼ぐ新しい起業の教科書』（日本実業出版社）がある。



手間なく、しかも定期的に収入が得られるのが看板広告

看板広告の最も魅力的なポイントは、手間をかけずに定期的な収入が得られることです。

看板広告は、1度掲出してしまったら、何年も看板のデザインを変更せず、ずっと同じものが多いです。そのため、**看板を設置した後やるべきことは、1年に1度、お客様(広告主)に看板広告の契約更新の意思を確認し、「年間掲出料」を請求するだけです。**契約更新の2年目からは請求書を送るだけで収入を得られます。

本業が忙しくなっても数分あれば対応できてしまう事務作業。たとえ、あなたが世界一周旅行に出たとしても、海外から契約継続の確認をし、メール等で請求書を送るだけなのです。定年後も続けられる簡単な仕事です。

「建物」「電柱」「野立て」副業で扱う看板はこの3種

建物看板

建物看板とは、建物についている看板です。壁面や屋上など、建物のどこに設置されていても建物看板です。所有者に看板掲出の交渉をし、設置ができるようになります。広告主が知りたいのは、**どの建物のどの位置に、どのサイズの看板が設置され、どんなふうに通行者に見えるのか、そして、それがいくらなのか**という部分です。

電柱看板

電柱看板のメリットは、**歩行者や運転者の目線の高さに看板を設置できる**というところです。すでにある電柱を活用するため、**リーズナブルな価格で設置**ができるのも魅力です。なお、電柱によってNTTもしくは電力会社と管理する会社が異なります。これにより、電柱看板の掲出許可を確認する電柱広告の代理店も違います。

野立て看板

野立て看板は、その名の通り「野(地面)に立っている」看板広告です。野立て看板の多くは、土地の所有者から看板を設置する土地の一部を貸してもらい、「年間掲出料」を払います。建物看板や電柱看板とは異なり、サイズや形などを比較的自由に決めることができるため、**ターゲット別に看板のサイズや高さ、形などを変えることができます。**

まずは電柱看板からはじめてみよう！

「電柱看板」がはじめやすい理由は、**初期費用も年間掲出料もリーズナブルで、定価が決まっている**という点です。

リーズナブルなだけにいろいろな店舗や会社との少額の契約をコツコツ集めるのが、電柱看板の儲け方となります。数を稼ぐのは大変だなと感じる人がいるかもしれませんが、このことが安定した収入を得られるポイントでもあるのです。

また電柱看板が他の広告と比較してもリーズナブルで、さらに**費用対効果が非常に高いことを多くの人は知りません。**よって、メリットを話すだけで採用してもらえることが多いのです。