



治療院経営ラボ

CLINIC MANAGEMENT LABORATORY

CLINIC MANAGEMENT LABORATORY

選ばれ続ける経営へ

GUIDE BOOK



治療院経営ラボのご案内

治療院経営サポート合同会社／治療院経営ラボ



治療院経営ラボ

CLINIC MANAGEMENT LABORATORY

「経営」から「継営」へ。
10年20年、求められ続ける院を
仲間とともに。

<https://cmlabo.jp>

Index

治療院経営ラボとは	04
講師紹介	05
創業者・顧問／理事	06
トレーニング内容	07
実践を、続けられる仕組みに。	08
会員種別	09
コース比較	10
Web サイト制作&管理サービス	11
プロが撮る、院の“本気”が伝わる写真。	12
入会後の流れ	13
よくあるご質問	14
事務局のご案内	15

治療院経営ラボとは

治療院経営ラボは、医療系国家資格者が集う、治療院経営の実践コミュニティです。自費治療で「10年20年、患者さんから求められ続ける院」をつくることを目的に、創業者・松村正隆が現場で実証したメソッドを、現役院長である代表・作尾大介が次の世代へ受け継いでいます。

自分の体を壊してまで働き続けるか。
拡大リスクを負って院を増やすか。
——その二択以外の道を、私たちは選びました。

01

リピート設計

集客の前に「また来たい」を設計する。初診で信頼を得る問診と、通い続けたい関係づくりを型で学びます。

02

自費移行の型

療養費に頼らない経営へ。誰を大切に、いくらで、どんな時間を提供するか。価格とメニューを自分で決められるようになります。

03

続く院づくり

技術と経営は両輪。現場・経営・探究の3つの視点で、何十年と地域に求められ続ける院を、仲間とともに育てます。

講師紹介

技術と経営は両輪。現場を知る講師陣がお伝えします。



代表・講師

作尾 大介

Daisuke Sakuo

治療院経営ラボ 代表

廃業寸前から、V字回復へ。
だから、続く院のつくり方を伝えられる。

保有資格 はり師／きゅう師／柔道整復師

役職 治療院経営ラボ代表／モーションパルペーション研究会 講師

兵庫県神戸市出身。こころ鍼灸整骨院（兵庫県小野市・2013年開業）院長として、今も現役で患者さんを診る治療家。開業1年あまりで自費診療へ転換して廃業寸前まで追い込まれるも、前代表・松村正隆の経営メソッドを学んで業績をV字回復。

2020年に「治療院成功塾」を主宰し、コロナ禍でも塾生の成果を実証。2026年、治療院成功塾と治療院経営ラボの合併に伴い代表へ就任。一般社団法人微弱電流療法研究会 副代表、モーションパルペーション研究会 講師。「治療家の尊厳を守る経営」を次世代へつなぐ。

創業者・顧問／理事



創業者・顧問

松村 正隆 Masataka Matsumura

治療院経営ラボ 創業者／顧問

保有資格 はり師／きゅう師／柔道整復師

著書 『治療院経営の最強メソッド』

2005 年に「まつむら鍼灸整骨院」を開業。広告をせずに半年で 1 日 80 名の来院を実現するも「患者を回す」状況に葛藤し、2012 年に完全自費へ転換。

一度は閉院の危機に立たされながら、経営とマーケティングを学び、高いリピート率を実現するメソッドを確立して月商 200 万円を達成。

この体系を治療院経営ラボとして広め、多くの治療家を支援。「経営」から「継営」へ——次世代へ継承できる治療院づくりを掲げる。現在は顧問として監修・育成にあたる。柔道五段。



理事・講師

島田 光章 Mitsuaki Shimada

理事・経営／業務改善

役職 合同会社マイスターサポート 代表／株式会社業務企画センター 代表取締役
TKC ビジネススクール講師

資格 二級建築士

TKC ビジネススクール講師、フューチャーマッピングファシリテーター。経済学部卒の建築士という異例の経歴を経て家業の畳店を継ぎ、売上を大きく伸ばす。

2014 年より TKC ビジネススクールを開始し、全国で中小企業の業務改善を支援。実績ゼロから売上向上率 90% 超の学習グループを生み出した。

トレーニング内容

入会后、あなたの院づくりを支える学びのメニュー

学ぶ

INPUT

基礎講座

自費経営の土台となる考え方を体系的に。まず何から手をつけるかが分かります。

月商 100 万 音声講座

売上をつくる型を音声で繰り返し学習。移動時間にも学べます。

音声セミナー

テーマ別の実務ノウハウを音声で配信。最新の実践知をアップデート。

オープンセミナー

会員が集う定期セミナー。旬のテーマを深掘りし、疑問をその場で解消。

実践する

OUTPUT

月例ワーク

毎月のワークで手を動かす。第 3 日曜・東京／大阪で交互に開催。

復習会

学んだ内容を定着させる振り返りの場。「分かった」を「できる」へ。

公開添削

他院の事例から学ぶ公開形式の添削。自分ごととして応用できます。

個別添削

あなたの院の課題に個別でフィードバック。具体的な次の一手が見えます。

実践を、続けられる仕組みに。

個別で支える

SUPPORT

オンライン個別添削

遠方でもオンラインで個別サポート。場所を選ばず相談できます。

事業サポート会議

経営の意思決定を専門家と一緒に。数字を見ながら次の打ち手を設計します。

仲間とともに

COMMUNITY

会員コミュニティ

同じ志を持つ全国の治療家とつながる場。孤独になりがちな院経営を、仲間と支え合いながら続けられます。日々の悩みや成功事例を共有し、刺激を受けながら前に進めます。

「学ぶ→実践する→支える」の循環で、続く院へ。

入力（学ぶ）だけでも、実践だけでも、院は変わりません。治療院経営ラボは、学んだことを毎月のワークで手を動かし、添削と会議で軌道修正し、仲間と続けられる——この循環そのものを提供します。

※提供メニュー・開催形態（オンライン／会場）・頻度は、ご入会コースや年度により異なります。最新の内容は入会案内・会員サイトでご確認ください。

会員種別

あなたの院のフェーズに合わせて3つのコースから。

スタンダード会員

33,000円/月(税込)

まず正しい経営の型を学ぶ入口

月1回のオンライングループコンサルで、自費化・安定化に向けた経営の型を身につけたい先生に。臨床基礎研修会にもご参加いただけます。

アドバンス会員

人気

55,000円/月(税込)

年商1,000万～3,000万円を目指すコース

問診・文章力・広告作成・イベント開催の「4大スキル」を月例ワークで習得。ほぼ毎週の個別相談で、各院の事情に合わせた課題解決まで。教材・個別添削をフル活用したい先生に。

プレミアム会員

88,000円/月(税込)

単独院の安定を超え、次の柱をつくるエリートコース

ラボのサービスメニューのすべてをご提供。事業サポート会議・新規事業立ち上げサポート・1dayセミナー無料受講など、単独院の安定を超えて事業展開を目指す先生の秘密グループです。

コース比較

	スタンダード 33,000 円 / 月	アドバンス 55,000 円 / 月	プレミアム 88,000 円 / 月
月例ワーク	年 4 回 (指定月のみ)	無料	無料
実践事例の閲覧	—	無料	無料
電話相談	—	無料	無料
問診音声の視聴	—	無料	無料
治療動画の視聴	—	無料	無料
個別添削（オンライン）	—	無料	無料
SNS で相談対応	—	無料	無料
事業サポート会議	—	—	無料
新規事業立ち上げサポート	—	—	無料
Web サイト管理サービス	—	○	○
個別訪問指導	—	○	○
臨床基礎研修会	○	○	○
月 1 回オンライングループコンサル	無料	—	—

○は有料サービス／無料は各コースに含まれます

入会資格

医療系国家資格者（医師・歯科医師・柔道整復師・鍼灸師・
あん摩マッサージ指圧師・助産師・歯科技工士）
※その他の資格・無資格の場合は理事の推薦が必要です。

月例ワーク開催日

原則 第 3 日曜日に開催（東京／大阪で交互）。
会場・日程は会員サイトでご案内します。

Web サイト制作 & 管理サービス

ラボ会員だけの特典。集患につながるサイトを、丸ごとサポート。

自費治療の価値を伝える Web サイトは、文章と写真が命です。ラボでは会員限定で、原稿の添削からプロによる撮影、制作、そして公開後の管理・運用まで一貫してサポート。通常は高額になりがちな Web サイト制作を、会員だけの特別プランでご用意しています。

プロカメラマン出張撮影

撮影歴 30 年の一流カメラマンが院まで出張。院と先生の魅力が伝わる写真を撮影します。

テキスト（原稿）添削

元の文章は先生にしか書けません。特色を活かしたまま、伝わる文章へ添削指導。

スマホ対応サイト

閲覧の主役はスマホ。検索評価にも配慮した、スマホ最適化のサイトを制作します。

サイト内ブログ

集客の武器になり、予約にもつながるブログをサイト内に構築。資産として育てます。

「制作費無料」の落とし穴にご注意を。

制作費が無料・格安な代わりに、長期のリース契約に縛られ、文章や写真の変更ごとに追加費用が発生するケースは少なくありません。ラボの制作サービスは、会員特典として明朗な条件でご提供します。

プロが撮る、院の“本気”が伝わる写真。



菱川 陽亮 氏 Yosuke Hishikawa

RIDE 代表／カメラマン（撮影歴 30 年以上）

人物・商品・大手企業の工場撮影まで、幅広い撮影を手がける人気カメラマン。ラボのサイト制作では、制作スタッフと共に院まで出張し、サイト閲覧者に与える印象までとらえた写真を撮影します。撮影された院の先生からは「これがうちの院とは思えない」と驚きの声。

公開して終わり、ではありません。

Web サイトは、公開してからが本番です。ラボの管理サービスでは、更新や運用のご相談にも継続して伴走。SEO につながるブログの育て方まで、会員の先生と一緒に、集患できるサイトへと育てていきます。

※ Web サイト制作&管理サービスは、ラボ会員向けの特典サービスです。プラン・料金の詳細は事務局までお問い合わせください。

入会後の流れ

お申し込みから、伴走がはじまるまで。

1

お申し込み

ホームページの入会申込フォーム、入会申込書のご提出、または事務局・主宰へのご連絡のいずれかでお申し込みください。

2

お支払い・会員登録

ご案内にそって手続き。ご希望のコース（スタンダード／アドバンス／プレミア）で会員登録が完了します。

3

会員コミュニティへご参加

実践事例・問診音声・治療動画などのコンテンツと、会員コミュニティへアクセス。まずは学びの土台づくりから。

4

月例ワーク・個別サポート開始

月例ワークで手を動かし、個別添削・相談で各院の課題を解決。学びを実践へと落とし込んでいきます。

5

継続して、ともに伴走

院のフェーズに合わせてコース変更も可能。10年20年、求められ続ける院づくりを、仲間とともに続けます。

よくあるご質問

Q 経営を学ぶのは初めてです。ついていけますか？

A まず「正しい経営の型」を学ぶスタンダードから始められます。基礎講座と月1のグループコンサルで、順を追って実践できます。

Q 地方に住んでいても参加できますか？

A 月例ワークは東京・大阪で交互に開催。加えてオンライン個別添削・SNSでの相談対応もあり、遠方の先生も学び続けられます。

Q 途中でコースを変えられますか？

A はい。院の成長フェーズに合わせて、コースの変更が可能です。まずは入口のコースから始める先生も多くいらっしゃいます。

Q 入会できる資格を教えてください

A 医師・歯科医師・柔道整復師・鍼灸師・あん摩マッサージ指圧師・助産師・歯科技工士の方。その他の資格・無資格の場合は理事の推薦が必要です。

Q 退会したいときは？

A 所定のお手続きにて、いつでも退会いただけます。詳細は事務局までお問い合わせください。

事務局のご案内

運営 治療院経営サポート 合同会社

創業者・顧問 松村 正隆

代表 作尾 大介

所在地 〒662-0913 兵庫県西宮市染殿町3-13

TEL 0798-20-3340

E-mail harusan@cmlabo.jp

ホームページ <https://cmlabo.jp>

営業時間

火・水・金 10:00-19:00
土 9:00-12:00

定休日

月・木・日祝

入会・資料請求・ご不明な点はお気軽にお問い合わせください。

TEL 0798-20-3340 / harusan@cmlabo.jp

入会申込フォームはこちら





治療院経営ラボ

CLINIC MANAGEMENT LABORATORY

集客に追われる経営から、
選ばれ続ける経営へ。

治療院経営サポート合同会社 / 治療院経営ラボ