

## 「第16回 派遣ビジネスセミナー」、2021年9月14日にオンライン開催決定！ “営業戦略・戦術のブラッシュアップ方法”を解説

人材採用・入社後活躍のエン・ジャパン株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：鈴木孝二）は、2021年9月14日（火）に派遣会社向け「派遣ビジネスセミナー」をオンライン開催いたします。本セミナーは2015年7月から計15回開催、累計2,000名以上に参加いただいています。今回は、派遣業界に精通した株式会社らしさラボ代表取締役の伊庭氏が登壇。人材派遣会社の事業・営業責任者向けに「営業戦略・戦術のブラッシュアップ方法」について、ケーススタディやワークも交えながら解説します。ぜひご参加ください。



### 「第16回 派遣ビジネスセミナー」 概要

#### プログラム

本セミナーは、人材派遣会社の事業責任者・営業責任者の方向けに、営業戦略・戦術について、基本的な考え方や手法のレクチャーだけでなく、派遣会社におけるケーススタディやワークも交えて解説します。

#### ●第1部：戦略のセオリー

・戦略の基本は「ターゲットिंग」にあり

↳ リストの優先順位を決める（開始率、LTV基準など）

↳ 派遣会社におけるケーススタディ、自組織のブラッシュアップ点を考えるワーク

・差別優位性の磨き込み

↳ 優位性は「KBF（購買決定要因）」から考える／顧客差別化、顧客習慣化という考え方

↳ 派遣会社におけるケーススタディ、自組織のブラッシュアップ点を考えるワーク

#### ●第2部：戦術のセオリー

・戦術の基本は「型化」にあり

↳ BSC（バランススコアカード）を用いてKSF・KPIを設定

↳ 営業の型化（商談の型化、商談プロセスの紹介）

↳ 派遣会社におけるケーススタディ、自組織のブラッシュアップ点を考えるワーク

#### 登壇者

●伊庭 正康 | 株式会社らしさラボ 代表取締役

1969年京都生まれ。1991年リクルートグループ入社。営業職として、同社にて年間全国トップ表彰を4回受賞、また40回以上の社内表彰を受け、営業部長、関連会社の代表を歴任。2011年、研修会社（株）らしさラボを設立。年200回、営業強化の研修を派遣業界はじめ各業界に提供し、リピート率は9割を超える。

#### 開催詳細

**日程** 2021年9月14日（火）13：30～16：30

**参加方法** Zoom

※動画の視聴方法につきましては、お申込みいただいた方へのみご案内いたします。

**参加費** 20,000円（税別）

※人材派遣ビジネス研究会（※1）会員は、15,000円（税別）で参加が可能です。

**申込方法** 下記URLよりお申込みください。

[https://form.k3r.jp/en\\_hakensien/20210914](https://form.k3r.jp/en_hakensien/20210914)

#### （※1）人材派遣ビジネス研究会とは？

会員の方向けに、セミナーやメルマガなどを通じて労働者派遣法や労働法制全般、派遣ビジネスの取り組みなど、人材派遣事業関連の情報を幅広くお伝えしていく取り組みです。月1回のメールマガジンによる情報提供、また弊社主催のセミナーを割引価格で受講いただけます。入会金・年会費ともに、本年度無料となりますのでぜひこの機会にご入会ください。

（主催：社会保険労務士法人すばる 共催：エン・ジャパン株式会社）

日本最大級。派遣の仕事に特化した求人情報サイト『エン派遣』



派遣で仕事を探す求職者と全国の人材派遣会社を結ぶ、日本最大級の派遣情報集合サイト。派遣で働きたい人のさまざまなニーズと、派遣会社の持つ仕事情報のマッチングを重視したサイト設計が特長です。どんな仕事情報も埋もれさせることなく、それを希望する派遣ユーザーにお届けします。

※2016年～2020年 オリコン顧客満足度®調査 派遣情報サイト 全項目で第1位を獲得。（<https://life.oricon.co.jp/information/310/>）

<https://haken.en-japan.co/>

本ニュースリリースに関する問合せ先

**エン・ジャパン株式会社**

広報担当：大原、清水、羽田、関、星

〒163-1335 新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー  
TEL : 03-3342-6590 MAIL : en-press@en-japan.com

<https://corp.en-japan.com/>