

～川崎市「越境EC等サポート業務委託」～

海外に向けて 商品を販売しませんか

< 越境EC専門家による支援・相談 >

市内企業の越境EC進出のサポートを無料で行います。



越境ECとは、インターネットを通じて自社の商品を海外に販売することです。
新型コロナウイルス感染症等の影響により、世界のEC市場は急速に拡大しており、越境ECのニーズも高まっています。
川崎市では、越境ECに詳しい専門家が市内企業のECに関する悩みや相談にのり、ECを通じて海外の販路を拡大できるよう支援します。

越境ECに適した商品、ターゲット国、実施手法など越境ECに関する様々な悩みを経験豊富な越境ECの専門家に直接相談できます。

対象

川崎市内に事業所を有する
中小企業の方

費用

無料

要件

1社につき最大5回まで

実施方法

訪問もしくは
オンラインによる面談

このような事業者の方は、ぜひご相談ください。



海外向けに
オンラインショップを
開きたいが、
何から始めてよいか
わからない



自社の商品が
越境ECに
向いているかどうか
知りたい



自社の商品が
どの国に適しているか
知りたい



現地に合わせて
自社の商品を
改良したい



すでに越境ECに
取り組んでいるが、
うまくいっていない…

※申込方法等につきましては裏面をご覧ください。

申込・お問い合わせ先

ジェイGrab株式会社 [川崎市越境EC等サポート業務委託受託事業者]
TEL: 03-5728-2095 E-mail: kawasaki@j-grab.co.jp

事業所管

川崎市経済労働局国際経済推進室
TEL: 044-200-2336 E-mail: 28keisu@city.kawasaki.jp

*本事業は、ジェイGrab株式会社が川崎市より「越境EC等サポート業務」の委託を受けて実施します。

越境EC 開店から販売までの流れ



越境ECの導入・支援 事例



株式会社TATAMISER

<https://japanese-tatamimat.com/>

日本と世界で畳の暮らしを広めたい。
米国、シンガポールから注文が殺到！

越境ECや補助金に精通した越境EC専門家の支援のもと、スムーズなショップ開店ができました。売れている国は米国やシンガポールの英語圏が多く、フローリングのように痛くないと反応も良く、座禅するために購入する方も増えてきました。



有限会社亀川石材店

<https://kamegawa.shop/>

伝統と熟練の技×越境ECで、小松石の新たな可能性を追求。

新規事業を検討中、海外からの反応もあったため、海外展開に目を向けることにしました。越境ECの知見を豊富に持つ専門家から、海外向けに適したサイトになるアドバイスを得られ、ショップ開店ができました。



株式会社KIMONOdressjapan

<https://kimonodressjapan.com/>

ECモール利用から、本格的な自社サイト展開へシフト。

ECモールではある程度成果を残せたので、自身で管理する越境ECショップの開店を考えました。経験豊富な越境EC専門家と出会ったことで、ECモールと自社の越境ECショップを連携できる仕組みを知ることができ、作業の効率化がはかれました。

※本事業は、委託先であるジェイGrab株式会社の越境EC専門家がアドバイスを実施します。

ジェイGrab株式会社 会社概要

設立：2010年2月4日

本所在地：〒150-0031 東京都渋谷区桜丘町14-1 ハッチェリー渋谷

事業概要：ジェイGrabは、越境ECで成功するために必要なすべてのサービスをワンストップ・伴走型で提供するソリューションカンパニーです。越境EC専門家による「伴走型コンサルティング」と「売れるネットショップ構築」の掛け合わせで越境ECの売上アップを実現します。

jGrab

面談までの流れ

(1) 申込

メールでのお申込みになります。

- ① 川崎市HP (<https://www.city.kawasaki.jp/280/page/0000124649.html>) にアクセスし、そのページ内に掲載されている「越境EC専門家による支援・相談 申込書」に必要事項を入力してください。
- ② kawasaki@j-grab.co.jp 宛てに申込書を添付の上、送信してください。

(2) 受付

お申し込みを受け付け後、メールで日程調整のご連絡をいたします。

(3) 面談

専門家による訪問もしくはオンラインで面談を行います。

