

展示会共同出展を通じた販路開拓サポート

東京ビジネスフロンティア

展示会への共同出展を通じ、創意あふれる製品・サービスを持つ全国の中小企業の販路開拓をサポートします。

3つの安心サポート

① 出展料サポート

低予算で出展できます！
展示・装飾の標準装備付き

② 展示サポート

出展効果を高めるための
セミナーや展示指導を実施！

③ 商談サポート

出展製品をまとめた冊子を作成しPR！
商談ナビゲーターが商談をサポート

出展企業の声

情報通信業 (CEATEC)

パネル作成・バビリオンガイド、共同モニターなどでPRサポートをしていただいたので新規の方に多く来ていただけて新しい商談につながりました。

製造業 (産業交流展)

幅広い業界の方に来ていただけてよかったです。
費用をかけずに出展できて助かりました。

製造業 (ギフト・ショー)

商品の置き方や商品説明プレートの作り方を事前にご教示頂けたことで見栄えの良い商品配置にでき、助かりました。

2026年度 出展展示会 (各20社程度募集)

展示会	CEATEC 2026	産業交流展2026	スマートフットリ Japan 2026	第103回東京国際ギフト・ショー
昨年度 展示会 の様子				
展示会 概要	アジア最大級のICTとエレクトロニクスの国際展示会 あらゆる産業・業種の人と技術・情報が集う	中小企業による国内最大級のトレードショー 多彩な分野の企業・団体と交流できる展示会	情報管理・処理システムをはじめ、製造設備・装置、その他、生産工場に関する技術・製品を展示	日本最大のパーソナルギフトと生活雑貨の国際見本市
会場	幕張メッセ	東京ビッグサイト	東京ビッグサイト	東京ビッグサイト
会期(予定)	2026年 10月13日(火)～ 10月16日(金)	2026年 11月11日(水)～ 11月13日(金)	2026年 11月18日(水)～ 11月20日(金)	2027年 2月24日(水)～ 2月26日(金)
募集期間 (予定)	2026年 3月2日(月)～ 4月17日(金)	2026年 3月30日(月)～ 5月15日(金)	2026年 4月15日(水)～ 6月5日(金)	2026年 8月3日(月)～ 9月11日(金)
出展料(予定)	122,000円(税込)	無料	109,000円(税込)	110,000円(税込)
出展条件	・ 中小企業 ・ ビジネスチャンス・ナビ登録 ・ 主催者の出展条件を満たすこと			

東京ビジネスフロンティアお問い合わせ

☎03-5822-7239 受付:9:00～17:00、
土日祝日年末年始を除く

(公財)東京都中小企業振興公社 事業戦略部 取引振興課
東京ビジネスフロンティア担当 ✉frontier@tokyo-kosha.or.jp

東京ビジネスフロンティア 🔍 検索

🌐 <https://www.tokyo-kosha.or.jp/frontier/>



「中小企業受注拡大プロジェクト」事業全般に関するお問い合わせ先

☎03-5822-7239 (受付:9:00～17:00、土日祝日年末年始を除く)

中小企業受注拡大プロジェクト推進協議会事務局

(公財)東京都中小企業振興公社事業戦略部 取引振興課

〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13 住友商事神田和泉町ビル9階

受注拡大プロジェクト 🔍 検索

🌐 <https://www.chancenavi.jp/>



令和8年度第2版

貴社の販路を広げ、受注を増やす



中小企業受注拡大プロジェクト

中小企業受注拡大プロジェクトは、中小企業の中長期的な
受注機会の拡大や販路拡大を支援するために以下の事業を実施しています。



受発注取引のマッチングサイト

ビジネスチャンス・ナビ

ビジネスパートナーを探したい、仕事を受発注したい、自社商品等をPRしたい企業の方へ



展示会共同出展を通じた販路開拓サポート

東京ビジネスフロンティア

自社製品・サービスを広く知ってもらいたい中小企業の方へ



東京都中小企業振興公社がセレクト、中小企業のすぐれた技術、製品、サービスを集めました。これまで気づかなかった協業・共創のパートナー、新たな取引先がきっと見つかります。🌐<https://web-mihonichi.tokyo/>



詳細はWebで！

受注拡大プロジェクト 🔍 検索

🌐 <https://www.chancenavi.jp/>



📍 東京都

🏢 東京商工会議所
The Tokyo Chamber of Commerce and Industry

🤝 東京都商工会議所連合会

⚙️ 東京都商工会連合会

🏢 東京都中小企業団体中央会

🌱 公益財団法人 東京都中小企業振興公社

本事業は、中小企業の受注拡大や販路拡大を支援するために、東京都をはじめとした以下の都内の中小企業支援機関が連携して立ち上げた「中小企業受注拡大プロジェクト推進協議会」が運営しています。

チャンスナビ



すべて
無料

ビジネスパートナーを探したい、仕事を受発注したい、自社商品等をPRしたい 受発注取引のマッチングサイト

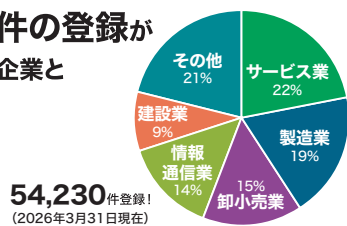
ビジネスチャンス・ナビ

日本全国の事業者が
利用できます!!

ビジネスチャンス・ナビとは、民間企業はもちろん、都外郭団体等の発注・入札案件と中小企業が出会える、ご利用がすべて無料のマッチングサイトです。

発注案件を掲載するとビジネスパートナーと出会える!

全国約54,000件の登録があるから思いがけない企業と出会えます!



発注コーディネータ&全国ネットワークサポーターがあなたの商談を
しっかりサポートします!

「発注内容はこれでいいの?」
「相手の企業が大丈夫か不安」
などの疑問にこたえます!



新規案件が見つかる!

大手を含む多くの民間企業発注案件に
申し込みます! 民間発注案件数:約1,500件(R6年度)

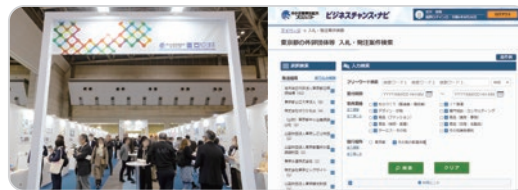


■発注案件の例

- ・製造業:バリカンの開発設計会社を探している(東京都)
- ・建設業:企業紹介動画・ホームページ制作を依頼したい(東京都)
- ・加工(金属・木材・樹脂):銅材料のプレス加工を依頼したい(埼玉県)
- ・食品・食材:お土産向きの商品(食品)を探している(神奈川県)

都外郭団体等の電子入札に参加できます!

掲載案件数:約5,300件(R6年度)



■入札案件の例

- ・A公社:(総合評価方式入札)展示会運営業務委託
- ・B法人:(希望制指名競争入札)空調室外機交換工事
- ・C財団:(プロポーザル方式)公式サイトの改善検討業務委託
- ・D財団:(希望制指名競争入札)小型空撮用ドローンの購入

官公庁等の入札案件を一元的に閲覧できる!

都・都内区市町村・国などの入札案件を閲覧できます!

便利な機能いろいろ! しかもすべて無料!

☆おすすめ案件通知機能

※「おすすめ案件通知設定」を行うことで、貴社に必要な民間発注案件や入札の新着情報をメールでお知らせします。

📢企業PR情報掲載機能

📦商品情報掲載機能

📄電子契約機能

電子署名で記名押印がいらない! 秘密保持契約(NDA)も可能です!

さらに、低保証料率の融資も!

都内の中小企業は、低保証料率の信用保証が利用可能です!

東京都中小企業制度融資 <https://www.sangyo-rodo.metro.tokyo.lg.jp/chushou/kinyu/yuushi/yuushi/>



多彩なマッチング事例

その他の活用事例はこちら→
登録企業クローズアップサイト
<https://www.tokyo-kosha.or.jp/chancenavi/>



ビジネスチャンス・ナビを通して、互いが持つ強みを活かす理想的なマッチングが実現!
面白い製品・サービスがどんどん生み出されています。

1.製品の特長と使い方が分かる販促用動画の企画・制作を依頼したい!

発注者A 包装資材販売業

飲食関連のCM映像に実績のある企業と契約することができ、映像制作だけでなく、キャッチコピーについても提案を受け、製品の良さを引き出していただきました。

受注者B 映像・広告制作業

製品の用途を考慮した上で、調理時の場面として、シズル感のある映像制作を行い、新たなジャンルでの実績を作ることができました。



2.防災備蓄品でセット商品を探したい!

発注者C 卸売商社

最初の商談で防災備蓄品を幅広くご提案いただき、その後の商談で、防煙ハンカチを採用しました。それ以外も含め様々な商品をご提案いただくとともに、弊社からの商品の仕入という形での取引も開始しました。

受注者D 各種商品卸売業

売り先、仕入先双方として取引が成り立って大変感謝しております。特に商社同士なので相性がよく、お互いに苦手な分野をビジネスチャンス・ナビを利用して補強できよかったです。



3.社内DX化のためのシステムを構築したい!

発注者E 商社

伝票の様式が業種・企業ごとに異なり、事務作業が煩雑化していたため、DX化を検討していました。ビジネスチャンス・ナビでシステム開発会社と出会い、業務の効率化と整理が進んだことで、現場の負担が軽減され、大変助かりました。

受注者F ソフトウェア開発、DX化、IT支援

当社のサービスを展開していただける企業様を探している中で、ビジネスチャンス・ナビを通して理想としている企業様と繋がることができました。

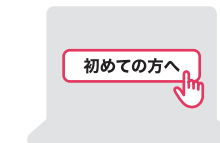


新規ユーザー登録の手順(日本全国の事業者が利用可能)

- 1 ビジネスチャンス・ナビサイトにアクセス
- 2 「初めての方へ(新規登録)」からユーザー登録申請
- 3 事務局で審査を行います
- 4 ユーザー登録完了



<https://www.chancenavi.jp/bcn/>



企業・担当者情報等をご入力ください。



最短即日、最大5営業日かかります。



「登録完了」メールが届きます。

ビジネスチャンス・ナビのお問い合わせ: 0570-009-777 (受付: 9:00~17:00、土日祝日年末年始を除く) sme-webmaster@chancenavi.jp